

银行短信提醒费用标准不一

手机APP和微信等新型银行服务查询更方便



■本报记者 张腾飞

随时了解账户余额变动情况，可为银行账户持有人提供一定的安全保障。因此，银行提供的短信提醒服务在近些年发展很快。近日，记者了解到，由于各银行推广该服务时多是“先免费体验后收费”，使不少市民对自己当前使用的短信提醒服务是免费还是收费不是很清楚。尤其是持有多张银行卡的市民，更是对银行如何收取多卡的短信提醒服务费一头雾水。3月7日，记者专门走访了我市几家银行，了解到各

家短信提醒服务详细情况的同时还发现，微信银行、手机银行等形式的提醒服务已后来居上。

短信提醒费用不一

当天上午，记者来到

了中国建设银行漯河会展中心支行，以开通借记卡短信提醒服务为由咨询了该行工作人员李女士。记者得到的答复是，除去新开户赠送的限期免费体验外，目前建设银行借记卡提供的短信提醒服务都需要客户支付每月3元的费用。“那么同一户名下有多张借记卡的情况下，银行有没有为其中一张借记卡提供免费短信服务的规定，或者多张借记卡能否会共享一个同行同户名开通的短信提醒服务？”记者问道。李女士很

清楚地表示，当前该行的短信提醒服务均是“一卡一服务”，客户若有两张借记卡需要短信提醒就要支付两张卡的短信提醒服务费用，建设银行并没有为多卡用户提供免除其中一张卡短信提醒服务费的优惠，同行同户名的多张卡也不会共享一个单独的银行卡短信提醒服务。

随后，记者走访了中国银行祁山路支行、农业银行海河路分理处、工商银行沙北支行、中原银行漯河分行营业部以及会展中心西侧的河南农村信用社进行了同样的咨询。其中，中、农、工三家银行与建设银行一样，开通借记卡短信提醒服务要收费，而且均是一张卡对应一个短信提醒服务，多张卡就要开多个短信提醒服务。具体的费用上，我市工、农、中、建四家国有银行在信用卡方面基本可以实现免费短信提醒，借记卡短信提醒服务收费从2元到3元不等，中国工商银行、中国农业银行均是每卡每月2元，中国银行则是分柜台开通每卡每月3元和自助开通每卡每月2

元两种标准，建设银行为每卡每月3元。除了工、农、中、建四家国有银行，中原银行、河南农村信用社等银行提供的借记卡短信提醒业务均为免费。

新型服务后来居上

针对我市主流银行银行卡当前的收费机制，记者收集了一些市民的意见，主要分为两种。一种是来自正在使用银行卡短信提醒服务的市民，他们一般有较强的资金流动，认为开通这项服务对自己日常消费没有形成压力，主要也是为了及时了解自己的账户资金变动，较早的发现资金异常，花些费用算是加了一层保障，只要银行不收费有握，一年二三十元的费用可以接受。另一种则是来自已经停止使用或从未使用短信提醒服务的市民，他们主力人群多是年轻人，通过手机的微信银行或银行APP就可以对自己每笔资金流动情况进行了了解，银行卡的短信提醒服务对他

们意义和影响不大。

值得注意的是，银行方面对手机短信提醒服务的热情已比几年前淡了许多。在工商银行采访时，该行工作人员王先生告诉记者，从2016年9月开始，工行短信提醒业务开始进行全面收费，短信提醒服务方面的推广力度也没有以前大了，一方面是为了减少小额交易动账短信对客户的不打扰，另一方面是出于缩减成本的考虑，着力将短信提醒服务转为手机APP和微信等方面的新型服务手段，方便客户的同时也能减少银行的成本。“现在各家银行都拥有手机APP和微信银行，不管是从手机APP提醒还是微信提醒来看，都比短信提醒要便捷的得多。因此，将短信提醒功能转移到手机APP或者微信上，是一种发展趋势。”王先生说。

记者也发现，目前各家银行在介绍短信提醒服务的同时，也都会告知自己的客户，通过微信银行、手机银行可以获取免费的账户变动信息，让客户根据自己的需求进行选择。

存完钱未按确认键便离开 银行员工发现及时归还

中国平安中超联赛启幕

“超级回馈日”丰富球迷体验

3月4日，2017中国平安中超联赛开幕式在济南举行，平安集团副董事长孙建一出席开幕式并参与“火神杯”交接仪式，象征联赛最高荣耀的火神杯交还给中超联赛，正式开启2017赛季的群雄逐鹿。

为了回馈广大球迷及客户对中国平安与中超联赛的支持，中国平安携手旗下多家子公司开展“超级回馈日”活动。活动推出各种运动出行免费意外险、“投资理财新手体验金”、上海家化商城优惠券，丰富球迷的看球体验及理财体验。

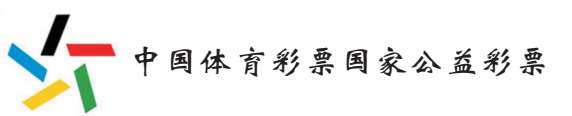
据了解，中国平安在2015年举行了“超级球迷派”的年度活动，

其在全国六个城市开展亲子训练营、任意球大赛、“亲情看台”等线下活动。

2016年，中国平安在足球领域动作频频。2016年3月，中国平安举行“财富运动会”线上营销活动，营业额逾15亿元。同年8月，为了进一步支持中国足球，中国平安从中超官方合作伙伴，升级为官方赞助商，意在提供更强有力的保险保障。

中国平安表示，2017年平安将进一步践行足球公益，聚焦青少年，让更多的孩子近距离领略中超的风采。同时，平安也计划推出更多的创新金融产品回馈及服务球迷。

王克辉



“竞彩普及日”来了 魅力足球 快乐竞猜

2017“竞彩普及日”来了。一年一度的竞猜盛宴准时与广大彩民见面。

每年3月至5月是国际高水平足球、篮球赛事最集中的时间，中国体育彩票在此期间推出“竞彩普及日”活动，旨在让更多体育爱好者了解竞彩玩法，熟悉受注赛事，让更多彩民体验到竞猜赛事的乐趣和中奖的喜悦。

活动前期，每周开售单场胜负（或让球胜负）的赛事为10场左右，优先选择五大联赛、欧冠联赛、亚冠联赛及世界杯预选赛等焦点赛事，单场总进球数、半全场胜负、比分等玩法仍开售所有比赛。

竞彩篮球游戏在美洲篮常规赛阶段只开售单场胜负，4月16日季后赛开始后开售单场让分胜负和大小分，预计可覆盖季后赛所有场次，真正的盛宴将从季后赛开始。

3月至5月期间，欧洲五大联赛、欧冠联赛、欧罗巴联赛、亚冠联赛等均有焦点赛事上演；国家层面，3月下旬2018世界杯预选赛将在各大洲重燃战火，其中最受关注的当属“十二强赛”国足主场对阵韩国队、客场对阵伊朗队两场比赛；此外，

日职、韩职、美职等不跨年联赛陆续进入新赛季，3月至5月期间，竞彩足球游戏预计可开售3300多场比赛。

欧洲五大联赛本赛季还剩三分之一左右赛程，英超、意甲、西甲、德甲、法甲的剩余赛事均在100场以上，欧冠联赛、欧罗巴联赛各有20多场淘汰赛，冠军争夺已经进入关键阶段，比赛水平和重要性空前提高，广大彩民将有更多出手良机。

“竞彩普及日”期间，2017赛季亚冠联赛将进行72场小组赛和16场八分之一淘汰赛。广州恒大、上海上港、江苏苏宁三支中超球队投入重金升级外援配置，不仅提升了球队实力，也鼓舞了彩民的信心，首轮小组赛就让大家感受到了赢球和中奖的双倍欢乐，三支中超队伍携手出线将不再是梦想。

亚洲近邻日本和韩国的足球联赛在2月底至3月初相继进入新赛季，“竞彩普及日”期间预计可开售108场日职、78场韩职、165场日乙及42场日联杯比赛。今年“竞彩普及日”期间的精彩赛事举不胜数，广大彩民抓紧时间参与有望中奖。河体

本报讯（记者 朱红 通讯员 张雅丽）3月3日下午2点左右，客户杨先生在工商银行漯河柳江路支行自动柜员机存款后匆匆离开，随后该行员工巡视时，发现自动柜员机正在往外吐钱。经过认真检查核对后发现，是有客户把钱存入柜员机后，还没按确认键便离开了，于是将此事汇报给值班行长，共同清点确认共计人民币4800元整。通过监控并多方查找，终于联系上了客户杨先生。然而，杨先生还不知道钱并未存入，接到通知后急忙来到网点领取，看到未存入的现金如数退回，杨先生激动得连连道谢：“还是把钱存到工商银行放心！”

对于手握信用卡的刷卡族来说，最冤枉的事莫过于人在国内、卡在身边，信用卡却在海外被莫名消费了。那么，信用卡境外被盗刷后后果有多严重？怎样弥补减少损失？听警方来支招。

据警方统计，近期境外盗刷信用卡案件频繁高发，带来的经济损失动辄以万元计。仅今年2月以来，在无锡市范围内，就接报数起此类案件。2月3日，江阴市任某的招商银行信用卡，在德国被人以预订酒店方式盗刷消费1473.9欧元，折合损失人民币

11800余元。2月11日，无锡市民梁某也收到银行短信，信用卡被他人支出1395澳大利亚元、114.98加拿大元。由于在境外网络消费时，只要提供信用卡账号、有效期以及信用卡后三码就可以完成交易，嫌疑人只要获得了受害人的信用卡信息就可实现盗刷。

如果发现信用卡已经被盗刷，应怎么办？警方介绍，可立即采取五项补救措施：一是及时通过银行客服电话挂失锁卡；二是及时报警备案；三是及时到附近银行网点、ATM机刷卡一次，证明非本人在境外消费；四是向银行申诉，证明卡被盗刷；五是及时与境外刷卡单位联系，想尽办法阻止交易完成，挽回或者减少损失。

据新华网

要在早期识破非法集资骗局

“虽然我没有尝试过互联网金融，但是我们家里有人熟悉这个业务，尝试过很多次。比如购物、‘余额宝’、扫码支付。我觉得对实体经济很有帮助，也一定要注意它的风险。”被问到是否体验过互联网金融业务时，银监会主席郭树清如是说道。

3月2日，国务院新闻办公室举行新闻发布会，郭树清首次以银监会主席身份公开亮相。

整顿 P2P 网贷基本原则——三个“有利于”

说起互联网金融新生生态的监管，银监会副主席曹宇表示，互联网金融的本质还是金融，应该遵守金融规则。银监会始终认为，任何金融创新都应该遵循三个“有利于”原则，即有利于支持实体经济发展、有利于防范化解金融风险、有利于保护投资者或借款人的合法权益。这也是银监会规范和整顿P2P网贷的基本原则。

曹宇谈到，现行的关于P2P网贷监管的制度框架基本完成。一是明确了P2P网贷机构信息中介的本质属性。去年，银监会等四部门发布了《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法》，以负面清单的形式划

定了业务边界，强调P2P网贷机构要符合普惠金融、信息中介、线上经营、小额分散、专注主业的五大特征，引导行业从野蛮生长逐步回归到规范发展的轨道上来。

二是确立了备案管理的要求。明确了机构监管和行为监管并行的基本监管框架，将备案作为监管的前提和基础，按照“新老划断”的原则，对存量机构进行资质甄别，合规一家备案一家，明确监管范围，杜绝监管套利。

三是建立了P2P网贷资金存管机制，资金存管的业务指引已经发布，对于规范行业发展具有重要意义。商业银行与P2P网贷机构按照平等自愿、互惠互利的市场化原则，积极开展资金存款业务，有利于防范资金挪用风险，保障资金安全。

四是提出了强制信息披露要求。网贷机构要客观、真实、全面、及时进行信息披露，创造透明、公开、公正的网贷经营环境，实现行为可监测、过程可监控，增强市场信心。

曹宇表示，通过以上措施，明确了网贷行业的管理规则和业务规范，实现了监管有法可依、行业有章可循，网贷行业进入了规范有序发展的新阶段。在国务院的统一部署下，银监会正在开展网贷风险专项整治工作，并取得了初步的成效，行业的底数初步摸清，机构异化的趋势得到扭转，P2P网贷行业风险的整体水平正在下降。下一步，银监会将按照坚守风

险底线的要求，进一步完善监管制度，引导行业健康可持续发展。

非法集资像“少女爱上骗子”——由爱生恨 始乱终弃

谈到非法集资时，银监会主席助理杨家才表示，非法集资是一个由爱生恨，始乱终弃的过程。虽然各地政府都建立了举报奖励办法，但前期大家都是利益共同体，很少有举报的。

“所谓‘天下攘攘皆为利往’，这些人走到一起，成为利益共同体，就像一个少女爱上了一个没有暴露的骗子一样。如果家长这时候出来干预，就会被认为是棒打鸳鸯，她不解，说你不要管这个事情，当骗局被揭开，她又追悔莫及。非法集资有这么一个由爱生恨的过程。”杨家才打趣道。

“怎么在爱的阶段就指出它的问题，揭示出他的骗局行为，这就是我们刚才所说的处置非法集资早期发现。”杨家才说道，非法集资一般涉及三类主体，即非法集资的发起人、协助和参与者，我们要明确非法集资相关人的法律责任。

此外，杨家才表示，银监会正在推进一个行政条例，即《处置非法集资条例》，涉及《刑法》就直接判刑。据介绍，该条例首先是由组织联席会成员起草，征求各个省市省级人民政府和各部委意见。目前这个意见文件正在修改。

据新华网



金 融

主办：漯河市人民政府金融办
中国人民银行漯河市中心支行
漯河银监分局
漯河日报社

协办：漯河市银行业协会
漯河市保险行业协会

中原银行漯河分行

首笔“国内信用证+议付业务”顺利落地

3月3日，在中原银行贸易金融部大力支持和帮助下，通过支行的持续营销、分行相关管理部门的大力配合下，中原银行漯河分行首笔“国内信证+议付业务”成功落地，标志着该行在创新业务产品运用、业务风险防范等方面日益成熟，也是该行积极落实中原银行2017年一季度公司业务“开门红”营销的举措之一。该笔业务的成功落地，极大地展示了该行员工在创新业务发展的信心和实力，为该行贸易金融业务的快速发展打下了良好基础。

此项国内信用证业务是该行推出的国内贸易结算创新产品，是开证行中原银行漯河分行依照申请人漯河市一品居然装饰工程有限公司的申请开出的，凭符合信用证条款的单据支付的付款承诺。利用开证信用为贸易双方提供了公平交易的结算方式，开证行中原银行漯河分行审核卖方漯河市欣之路市政工程有限公司提交的单据无误后对其付款，双方资金负担平衡，钱货两清。该行从中增加了中间业务收入，买卖双方同时在该行开立结算账户，有效资金在该行内部循环，提高了企业对该行的综合贡献度，同时，该行为卖方提供国内信用证项下议付业务，满足卖方融资需求。采用国内信用证方式，相比银行承兑汇票买卖双方可以有更多的融资选择。

该行国内信用证成功办理得益于领导高度重视和积极的业务营销。国内信用证是该行创新的金融产品，由于客户经理对该业务产品应用水平较低，因此给营销带来了一定困难，为推动该项



农行漯河分行

加强教育培训 提升员工素质

近日，农行漯河分行紧密围绕全年各项工作重点，将员工教育培训工作作为推进战略实施的重要手段，提升队伍素质，提高企业竞争力。

该行成立教育培训工作领导小组，制订全行培训政策重点和点。一是分管行长对辖内员工培训负责，运用多种方式及时与员工沟通，加强对辖内员工培训规划及发展指导。二是各部门密切配

召陵区农村信用合作联社

开展“女人节”营销活动

为推动组织资金、电子银行业务发展，回馈广大新老客户对召陵区农村信用合作联社的支持，该联社抢抓节日机遇，在一年一度的“三八”节到来之际，精心策划活动方案，购置活动用品，加大活动宣传力度，营造活动氛围，在全辖开展“魅力女人节、真情大回馈”主题营销活动。

该活动从3月3日开始至3月9日结束，分两个阶段进行，第一阶段活动对象为所有办理相应业务的客户，第二阶段为所有持召陵区农村

业务的发展，各级行领导高度重视，多次召开业务拓展专题会议，要求营销人员提高贸易融资业务创新意识，适应市场经济发展，提供个性化金融服务，通过深入调研，筛选符合条件的优质客户进行该项业务营销，在向客户重点介绍国内信用证产品特点，业务办理流程的基础上，赢得了客户的信任，为成功开立第一笔国内信用证奠定了坚实的基础。为成功办理此项业务，该行开展多形式培训，积极学习中原银行总行下发的有关文件、业务操作流程、现场培训以及视频培训，结合行业信贷政策的相关要求，组织公司条线人员开展多形式学习培训，使营销人员了解业务办理条件，为国内贸易业务积极拓展提供了保障。在国家经济下清大环境下，“资产荒”明显，该行重点突出营销生产经营稳健，发展潜力大的优质客户，对该行综合贡献较大的企业，给予资金政策“倾斜”，抢抓机遇，深入挖潜客户，营销具有真实贸易背景和现金流的国内贸易业务，突出重点新业务、新产品营销。

中原银行漯河分行首笔国内信用证的成功开立，不但有效增加了中间业务收入，有力拓展了业务营销的新领域，而且完善了综合化金融服务体系，提供了第一手的可操作性经验，为业务发展开辟了新的增长点。下一步，该行将以此为契机，加大培训力度，加速推广，继续提高新产品的落地效率和规模，以丰富多样的新产品为手段，不断提升服务客户的能力，努力实现贸易金融业务的跨越式发展。 万娟旭

马 亚

信用合作联社银行卡、存折的女性客户和新开户的女性客户。第一阶段活动期间，凡在召陵区农村信用合作联社任一营业网点办理磁条卡换IC卡或关注“召陵农信”微信公众号，均可参加抽奖活动。第二阶段的活动分为两类，第一类是凡到召陵区农村信用合作联社任一营业网点办理IC卡并开通手机银行、网上银行的客户，均赠送银鸽抽纸一提。第二类是针对办理定期存款的女性客户，根据金额赠送不同数量的康乃馨。 张智玉