

# 今年全市城建重点工程陆续开工

本报讯(记者 高海波)记者从市建委获悉,今年全市城建重点工程已陆续开工,截至4月10日,已有8项全市城建重点工程项目开工建设。

据市建委有关负责人介绍,今年全市城建重点工程项目以2月15日开工的黄河路与嵩山路交叉口转盘改造项目为起点,该项目拉开了今年城建重点工程的序幕。同时,黄河路和嵩山路交叉口转盘改造项目为全年城建重点工程项目确立了“保通行、保环

保、保进度、保质量”的“四保”标准,在城建工程项目施工组织、施工方式上大胆创新,精心实施,为全市城建重点工程项目树立了施工标杆。

据这位负责人介绍,目前,黄河路与嵩山路交叉口转盘改造项目已接近尾声,其他城建重点工程项目已陆续开工建设。这些项目包括:人民路改造工程(文化路至京广铁路东出口),此项工程合同工期为90天,施工方式为半幅施工、半幅通行。双汇

路改造工程(解放路至金山路),此项工程合同工期为70天,施工方式为半幅施工、半幅通行。交通北路大修改造工程(黄河路至淞江路),此项工程合同工期为70天,施工方式为半幅施工、半幅通行。同时开工建设的还有海河路人行道改造工程(崂山路至嵩山路)、泰山路人行道改造工程(辽河路至淞江路)、五一路人行道改造工程(人民路至湘江路)、黄山路人行道改造工程(黄河路至沙北路)。这位负责

人表示,上述这四条人行道改造工程已经全部开工,预计于今年5月中旬前后基本完工。

市建委党组书记、主任姚云华在全市建设工作会议上要求,市建委是全市城建重点工程项目建设的主力军,在城建项目施工过程中,必须严格按照“四保”标准,施工时要做到五个“最”:扰民最少、影响交通最小、扬尘措施落实最好、工程质量最优、建设速度最快。

## 让交易更阳光更透明

### 市公共资源交易中心举行“阳光交易”媒体开放日活动

本报讯(记者 高海波)4月7日,市公共资源交易中心举行“阳光交易”媒体开放日活动,全市各新闻媒体的记者齐聚一堂,共同走进市公共资源交易中心,了解我市公共资源交易开展情况,解开公共资源交易过程中的神秘面纱。

平台的职能,为全市工程建设项目招投标、政府采购、国有产权交易、土地使用权和矿业权出让等公共资源交易提供公开透明的服务。

省级公共资源交易服务平台的链接和数据交换升级改造。其次开发了全市工程建设、政府采购、国土资源交易项目在网上公告、网上报名、网上开评标、网上评委抽取、评标结果公示等全程电子化交易系统。再稳步推进招投标行政监管由现场监督转化为远程在线监督与管理,实现对招标项目的事前、事中、事后监督管理,三大平台完全分离。最后完成了从“市县分离”到“市县一体”的转型升级,为实现全市公共资源交易“一张网络覆盖、一套交易流程、一个规则主导”的“互联网+交易+监管”的新模式奠定了基础。

为了公共资源交易更加公平、公正、公开,让公共资源交易在阳光下运行,除了系统开发,市公共资源交易中心新启用的办公地点总共安装

了127个高清球形摄像头和众多的拾音设备。封闭式专家抽取设备,抽取的专家名单一出来就是封闭好的,市建设工程交易中心的工作人员也不能知道。专家进入评标区,安全电子扫描门将专家身上所有的电子设备全部留下来,放置在储物柜里。变声电话让咨询的投标人根本无法知道是哪位专家在解答疑难。专家开会、用餐、休息的房间有摄像头,连卫生间里也有拾音设备。这些装备让所有的猫腻在这里都不能存在。

2016年,市公共资源交易中心受理的交易工程建设项目308宗,交易额达到38.3亿元。在今年,市公共资源交易中心将逐步推进交易全程电子化,真正实现李克强总理说的“网上全公开,网下无交易”。



走进漯河城建 漯河市城乡建设委员会 城建热线: 12319

## 中原银行漯河分行 整治作风提效能

为认真贯彻落实中原银行关于开展机关工作作风整治和效能提升活动的精神和要求,进一步加强作风建设,全面提升中原银行漯河分行机关服务基层的意识和水平,转变工作作风,提升工作效能,近日,中原银行漯河分行结合自身实际情况,稳步推进机关工作作风整治和效能提升活动。

初步制订活动方案,细化活动任务分解表。为务求活动实效,中原银行漯河分行办公室根据总行相关要求,结合中原银行漯河分行实际工作情况,初步制订具体的活动实施方案,明确活动目的,细化活动措施,确保活动效果,做到有的放矢、有据可依。

成立活动督导组,开展工作作风检查。根据该行制订的相关制度规定,该行成立了

由分行办公室、人力资源部、监察保卫部组成的督导组,3月份先后两次对该行机关整体工作作风和劳动纪律情况进行全面检查,通过现场督导和调取监控资料的方法和措施,遏制了部分员工工作作风涣散的现象,有效强化了员工的纪律意识、责任意识、大局意识,切实提升了工作质量和效率。

建立长效机制,确保持续提升。为延伸作风整治和效能提升触角,该行正在引入专业的管理咨询机构,拟对分行管理体系、架构、流程进行系统诊断,持续优化管理体系,专项提升管理效能,建立作风整治和效能提升长效机制,建设服务型、效率型、创新型、廉洁型机关,逐步形成“二线为一线服务、全行为客户服务”的良好风气。



## 警惕部分校园贷虚假宣传 宣称月息0.99% 实际年息达40%

“宣称月息0.99%,很可能就是个坑,实际年化利率可能达到40%,已经是高利贷了”。专家提醒,要警惕部分校园贷平台虚假宣传,不要被低息或者零利率诱惑。

款人拿到手就只有8000元,而还款单显示每月要还款932.33元。12个月实际要还11187元,其中实际利息就达3187元,如此一算,实际年化利息近40%。

### 警惕一: 宣称零利率 实际收取高额费用

据相关调查报告显示,超过60%的学生申请校园贷是用于购物、娱乐、交际,违规校园贷机构利用学生盲从的消费和懵懂的借贷心理进行诱导是校园贷乱象丛生的一大原因。

### 警惕二: 宣称零抵押 却要个人隐私作担保

部分平台宣称零抵押,却要求提供身份证、学生证,甚至“裸条”等个人隐私,个人信息已面临泄露风险,甚至导致身陷骗局,蒙受巨大精神和财产损失。

校园贷潜藏着一些风险,如有些平台通过虚假宣传,如零首付、零利率等,实际上却收取各种名目的手续费,此外,还有故意隐瞒借款利率,或者期限等。

此前有报道称,“95后”女生小于(化名)向多个校园贷平台借款本金30万元,部分提供“裸条”(也叫“裸条放款”,即进行借款时,以借款人手持身份证的裸体照片替代借条)担保。事后,利滚利,小于要偿还借贷平台总计本息达50万元。相关借贷“裸条”被发至网络。

有投诉称申请2000元借款,签了合同拿到钱才发现期限只有一个星期,而高达30%的利息并非年化利息,而是周息,也就是说一周后就要还本息共2600元。

身份证等个人信息不能随便给别人贷款。有的同学碍于人情关系、受骗“兼职”等原因,用自己的身份证替别人办理贷款。这种行为风险很高,一旦对方无力还款,剩余的债务就将由“被”办理人独自承担。现实中,甚至出现一些不法分子利用网贷平台的审核漏洞,盗用多名学生身份信息办理贷款的情形。

还有部分平台宣称分期月息低至0.99%,殊不知等额本息还款后,算下来实际年化利率高达40%。

据了解,有大学生曾向某校园贷平台借了10000元,分12期还款。实际上,每个月的利息并非99元。由于借款平台要先扣除2000元服务费,该借

## “高保低赔”成车险领域行规

### 专家支招咋避陷阱

车主为车辆投保时,一般需按新车购置价支付保费,而发生事故造成损失后,有的保险公司却只按事发时车辆“实际价值”进行赔偿。这种“高保低赔”的情况,已成为汽车保险领域的潜行规。

针对市场乱象,中国保监会于2016年发布了《关于商业车险条款费率管理制度改革试点全国推广有关问题的通知》,这意味着商业车险改革试点正式推广到全国范围。改革后,商业车险车损险保障金额与新车购置价脱钩,与汽车实际价值更加匹配,改变了改革前新车、旧车均统一按照新车购置价确定保险金额和计算保费的问题。

“消费者应该‘吃透’新车购置价,避免‘高保低赔’现象发生。”专家指出,所谓“高保低赔”是指保险人在承保汽车车损险时,不管保险标的是新车还是旧车,一律按新车购置价核定保险费率,在车辆发生实际全损时,则按保险事故发生时被保险机动车的实际价值计算赔偿,即新车购置价减去折旧金额后的价格确定赔偿金额。

一般消费者难以理解保险合同中有规定的区别、差异和选择保险背后的不确定因素。投保人在签订保险合同前,须认真审阅保险条款,不明确之处须及时与保险公司沟通,以便切实维护自身利益。

据人民网



为巩固国家卫生城市创建成果,进一步改善社区居民生活环境,近日,市财政局志愿者服务队在源汇区顺河街社区开展环境卫生志愿服务活动。

## 学习一技之长 实现自我价值

### ——“舞阳巧媳妇 巧手织富路”系列报道之三

随着越来越多农民进城务工,大量留守妇女该如何自谋生计?48岁的刘凤枝通过舞阳县妇联组织开展的月嫂培训,从一个普通的农村妇女“摇身一变”成为一名高收入的月嫂。月嫂培训改变了她的生活,也改变了吴城、保和、九街、姜店等乡镇一些农村妇女的人生。

吴城镇坡刘村的刘凤枝是一名典型的家庭主妇,结婚20多年来,她每天围着锅台转,照顾老人,抚养孩子,从没有离开过家。在谁当家的问题上,丈夫认为谁挣钱谁当家,刘凤枝从没有外出工作过,也没有为家里挣过一分钱。在丈夫眼中,她一点功劳都没有。这让刘凤枝感到十分委屈,虽然没有工作过,但为家庭的付出却并不比丈夫少。为了得到丈夫的尊重和认

可,刘凤枝萌生了打工的念头,心想一定要挣回来钱让丈夫刮目相看。由于年龄大,又没有文化,刘凤枝一直没找到合适的工作。直到2016年7月,听到舞阳县妇联和河南宝贝伴侣公司联合开展月嫂培训的消息,刘凤枝就主动找妇联了解情况。没多想,她立即报了名,并借钱参加了培训班。

最开始,刘凤枝不知道自己一把年纪了能不能学好护理,更担心到客户家做不好会被辞退。结束三天的初级培训后,刘凤枝和同期的姐妹们被一同送到郑州进行系统学习。在学习过程中,老师手把手教,然后让她们练,一遍不会,练两遍,两遍不会就继续练。慢慢地,刘凤枝掌握了很多专业知识、技能和技巧,心里有

底气,对胜任月嫂这份工作也有信心了。后来,刘凤枝被安排到郑州大桥产科医院实习,通过考核,她顺利领到了结业证书,成为一名合格的月嫂。

在妇联和月嫂公司的帮助下,刘凤枝开始接单上户。因为受过专业培训,刘凤枝做起活来很是顺手,并且还可以给客户提出一些非常专业的建议和意见,凭着亲和的服务态度、专业的护理技能,她很快就获得了客户的认可和信赖。这让刘凤枝油然而生一股成就感,也让她找到了自己的人生价值。

刚入行时由于经验少,她的月收入在3000元~4000

元左右。转眼间,从事月嫂工作已经半年多了,刘凤枝从一个没有一技之长的普通农村妇女,成长为一名具有熟练护理技能的月嫂,她对自己更有信心了,挣的钱也更多了,家庭地位也提高了,现在接的单子都在7000元以上。她逢人总说,是县妇联为她们这些农村妇女搭建了脱贫致富的平台,她一定会好好珍惜机会,争取做一名金牌月嫂,为自己争气,为舞阳的月嫂姐妹们争气。

整理:张松娜



## 名为卖产品 实为搞传销

当前,创新、创业是一种潮流,有些投机者乘机打着创新、创业的幌子,偷换概念,蒙骗百姓,非法牟利。

2015年3月,我成为南京一家网络科技有限公司的会员,代理销售洗衣液、尿片等日化用品。”作为公司发展会员最多的传销参与者、犯罪嫌疑人陈某讲述:“公司有实体商品,也没有限制人身自由,没想到自己还是传销。”

范围内有7000余家实体店。销售实体商品只是一个幌子。他们的产品只是找广东、浙江等地的工厂生产,产品质量根本无法保证。公司商品卖出去的不多,基本上是自己用或者身边的朋友或亲人使用。2015年2月,马某开发设计了“好老婆”网络平台,以注册会员代理销售“好老婆”产品为名,实质上该平台通过缴纳会员费注册成为会员,同时按照发展会员数量设立奖励制度以此鼓励“拉人头”,形成明确的层级,本质上属于法律明令禁止的传销违法活动。

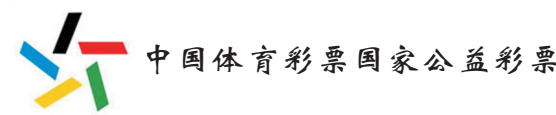
陈某不仅是涉案公司的会员,还是瑞昌地区的区域代理。“要想成为公司会员,只能通过区域代理在公司网站进行注册。新人成为会员需要交纳1500元会员费,同时提供身份证号和银行卡号,一次性预充值1500元成为终身会员代理商。”

“由于成为会员的门槛比较低,即使亏了,‘投资者’也不会心疼,再加上高返利的诱惑,注册会员发展很快。”办案民警告诉笔者,快速发展还与奖励制度有关,包括比如奖、层级奖、对碰奖、审核奖等。“比如,见点奖,是按下线会员的

人头数算,每个会员10元,仅限于20层以内,在20层以内如果下线会员数达150人以上,就一直拿到加入会员时交纳的1500元为止。”

不同于传统传销,新型网络传销具有更强的迷惑性,特别是新型传销改变了传统传销在固定场所进行人工宣讲洗脑的模式,采取线上线下相结合的方式发展会员,发展更为迅速,跨地域性特点明显,给公安机关防范打击带来一定难度。

据《人民日报》



## 中国竞彩 只为延续梦想

为梦想,我们拼尽全力。为梦想,我们永不放弃。为梦想,我们时刻准备。

有梦想就要去追,不管它多么遥远,多么困难,只要相信自己。坚持自己的梦想,相信总有一天梦想会成真。与其每天生活在悔恨之中,不如每天生活在拼搏之中。从现在起,带着梦想出发,带着梦想起航,带着梦想飞跃,让梦想找到那个真正的你……而你会在遥远的未来迎接梦想,梦想是属于你的,更属于坚持的每一个人。

因为热爱,所以坚持。梦想还是要有的,万一实现了呢?“中国竞彩”微信订阅号,为答谢每一位坚守“中国竞彩”的用户,4月10日至5月7日,“中国竞彩”为你准备了“竞彩普及日好礼”码”上来”活动,购票就有礼品相送。

参与方式:

1.购买任意金额、玩法竞彩足球、篮球彩票,关注“中国竞彩”微信订阅号即可参与。

2.进入活动页面,输入竞彩票面上方的前四段编码即可获得一次抽奖机会,每人每日限3次。

3.每张竞彩票码限抽奖一次,重复输入无效。

4.用户抽中实物奖品,须根据页面提示填写相应用户信息。电子券中奖者可在个人中奖记录中查看电子券号码。

奖品设置:

一等奖:华为mate8手机(5部)

二等奖:小米5手机(20部)

三等奖:正品足球球衣(100件)

四等奖:竞彩T恤(200件)

五等奖:5元京东E卡(60000张)

活动如有疑问发微信至“中国竞彩”订阅号或拨打热线40086-95086,工作人员将及时解答。

本活动最终解释权归“中国竞彩”微信订阅号所有。 河体