

"五一"出游 避开这些营销陷阱

"商家超售""订金和定 金"……"五一"假期来临,出 游消费时要避开哪些"坑"?中 消协4月28日发布商家不良营销 手法专题分析文章,为消费者支

超售消费券难兑换

部分餐饮、酒店等经营者低 价超售团购券、套餐券、住房券 等回笼资金,但未在消费者购买 时明确告知超售情况和用券限制 条件。由于实际预留的兑换名额 很少,消费者多次尝试仍无法预 约兑换,经营者也没有采取相应 补偿措施,从而引发纠纷。还有 一些网络商家故意超售, 再以缺 货的名义进行砍单,侵害消费者 的合法权益。

消协意见: 经营者销售商品 和提供服务时应当遵守契约精 神, 合理评估自身能力, 保证切 实履约。否则涉嫌消费欺诈,按 照法律规定,经营者应当承担惩 罚性赔偿责任。

混淆订金和定金

订金具有预付款性质,可以 随时退款。定金则是一个法律概 念,依照"定金原则"对合同的 成立和合同的履行提供担保,对 交易双方都有约束,消费者违 约,经营者可以不退定金;经营 者违约,应当双倍返还定金。部 分经营者故意混淆定金和订金, 让消费者预付费用时以为是订 金, 实际写的却是定金, 导致消 费者权益受损。

消协意见:无论收取的是定 金还是订金,经营者都有事先说 明义务,应与消费者充分协商确 定。合同中还应提示交纳定金可 能带来的风险。不能以订金忽悠 消费者交费, 却以定金写入合 同,要求消费者承担责任。消费 者也要注意二者的区别, 仔细查

看合同内容, 审慎签约。

以次充好耍手段

经营者采取不正当手段使商 品分量不足;以次充好,有的将 "处理品""残次品"等冒充正品。

消协意见: 经营者提供商品 或者服务有欺诈行为的, 应当按 照消费者的要求,增加赔偿其受 到的损失,增加赔偿的金额为消 费者购买商品的价款或者接受服 务费用的三倍; 法律另有规定 的,依照规定执行。

洗脑营销诱消费

在保健品、美容美发、健 身、保险、教育培训、摄影写 真、旅游等行业,部分经营者通 过免费体验、低价体验吸引消费 者,然后在体验服务过程中对消 费者进行"洗脑式"宣传,让其 购买高价产品或服务。

消协意见: 洗脑式广告和营 销不仅损害消费者体验,还有违 公序良俗,经营者应当彻底摒 弃。消费者对此要提高警惕,面 对咆哮式广告和经营者反复推 销,应及时离开,防止误入陷阱。

砍价集赞拉人头

打卡转发送课程、打卡返 现、集赞免费返现、好友助力砍 价等营销方式广泛存在于餐饮、 票务、教育培训等领域。部分商 家诱导消费者转发链接、图片, 通过天天打卡、收集好友点赞、 邀请好友砍价等方式低价销售或 者赠送产品、服务。消费者按要 求参与,达到活动要求兑换奖品 时,经营者以各种理由拒绝兑 换,引发消费纠纷。

消协意见: 经营者的转发 集赞等活动,目的是利用消费者 帮助其营销,提升人气,吸引客 流。经营者拒不兑现承诺, 甚至

擅改规则,只会引发负面效果, 失去人心,得不偿失。消费者也 要珍惜自己的社交资源,注意个 人信息保护,不要因为低价诱惑 "贱卖"相关信息。

利用人性弱点 搞概率营销

盲盒经济、网络游戏抽奖等 通过以小博大,刺激消费者的购 买欲望。盲盒范围不断扩大, 涉 及玩具、餐饮、机票、网络游 戏、活体动物等各种类型

消协意见: 概率营销可能助 长投机心理, 使消费者深陷其 中, 养成不良的消费习惯, 特别 是对未成年人负面影响很大。经 营者不得滥用其掌握的消费大数 据,暗中修改中奖概率。建议有 关部门高度关注此类问题,加快 完善相关立法,加大市场监管力 度,切实规范概率营销。

据新华社

市市场监督管理局

开展特种设备安全检查

本报讯(记者 姚 肖 通讯 员 陶华锋)"五一"假期来临之 际, 市市场监管局认真履行特种 设备安全监管职责,在商场、宾 馆、医院等重点场所, 积极开展 电梯使用安全专项检查。

该局发布《漯河市2020年电 梯安全运行工作简报》,制订全省 首个《电梯维护保养单位星级评 定》地方标准,对全市63家维保 单位进行备案检查并公示; 积极 督促2100台电梯使用单位购买电 梯安全责任险。据统计,2019年 我市96333 电梯应急处置平台投 用以来,已实现电梯应急处置县 区全覆盖,目前录入平台电梯

8149台,全部进行定位贴牌,贴 牌率全省领跑。2020年,该局检 查电梯1320台,排查治理安全隐 患76处,查封电梯8台;共接警 798起, 其中困人事件477起, 解救被困人员998人,我市电梯 困人救援平均用时由2018年的 18分钟下降至15.8分钟,投诉量 较2019年下降27%。全市电梯运 行稳定, 群众消费环境安全度显

"五一"前夕,该局积极开 展大型游乐设施使用安全专项检 查。在神州鸟园和人民公园, 执 法人员重点对大型游乐设施的检 验情况、操作人员持证情况、安

全规章制度执行情况、应急预案 准备情况等进行全面检查。目 前,我市在用的23台大型游乐设 施全部在定期检验周期内。同 时,该局严厉打击非法安装大型 游乐设施行为,对召陵区万金镇 庙会和舞阳县北舞渡镇庙会非法 安装的4台大型游乐设施进行强 制拆除

该局扎实开展气瓶使用专项 检查,对我市的天然气加气站、 液化石油气充装站进行安全检 查,重点检查充装单位是否使用 报废、超期未检气瓶,以及气瓶 信息化监管系统的应用及推广情 况等,并对2家非法使用超期气

瓶的企业进行立案查处。

据悉,今年以来,该局共出 动执法人员676人次,检查特种 设备使用单位453家,检查特种 设备1135台,排查出安全隐患 42处,完成整改40处,未完成整 改的特种设备全部停止使用,下 达《现场安全监察指令书》42

患特种设备6台,立案2起,罚款 6万元。组织开展特种设备安全 "四进"活动7次,印发宣传资料 2000多份;组织全市41家电梯 维保公司走进社区开展宣传活 动;组织全市37家液化气站印制 气瓶安全使用手册进行发放。

份,查封、拆除存在重大安全隐



苏宁易购伟诚店试营业

本报讯(记者 符彩霞)4月 29日上午, 苏宁易购伟诚店试营 业仪式在人民路成功举办。

记者看到,仪式现场热闹非 凡,节目表演吸引很多人驻足。 许多市民在了解优惠活动后,早 早来到现场,挑选自己心仪的电 器产品。苏宁易购伟诚店负责人 还为我市13位献血志愿者送上电 水壶。

苏宁易购伟诚店总经理柳 芳告诉记者, 试营业为期三 天,推出很多优惠活动。比 如: 预存翻倍、超级返券、套 购满减等。此外,会员抽奖百 分之百中奖。

苏宁易购伟诚店是河南苏宁 易购在我市的首家合伙人门店。 2021年年初, 漯河伟诚电器与河 南苏宁举行了签约仪式。

苏宁易购相关负责人表示, 2006年, 苏宁首次入驻漯河, 十 余年间,为市民带来了优质的产 品和服务。2021年,河南苏宁在

全省开启合伙人门店招募活动, 全面赋能合作商。未来十年, 苏 宁还将持续推行合伙人和股权激 励模式, 实现共赢。

据了解, 苏宁"合伙店" 项目是以合伙人制联合运营, 面向不同层级的消费市场开展 联营业务,门店经营范围涵盖 传统家电、消费电子等产品, 可以共享苏宁易购线上其他产 品货源,扩大零售范围。苏宁 通过专业的供应链及管理能力 输出,从品牌、产品、物流、 资源、售后等多方位赋能合作 商,与传统零售店铺合作,挖 掘本地消费市场。

珠宝赏析专栏 (漯河老庙银楼特约推出)

钻石闪耀 幸福永恒

说起结婚,大多数女孩子首 先想到的就是钻戒和婚礼。钻戒 已然成为情侣们忠贞爱情的至高

钻石婚戒, 诠释爱情, 彰显

幸福。对于正处于热恋期的情侣



来说,婚戒的意义或许不仅是一 份特别的纪念,还是一份专属的 承诺,一份爱的礼物。钻石成为 表达内心珍贵情感的最佳选择, 渐渐变成了求婚、结婚的必备

钻石带给女人的不仅有梦想 与美丽,还有闪耀出知性睿智的 动人光芒。

"YES"系列璀璨项链,采

用Y形独特设计,简约精致的造 型,优雅流畅的线条,展现无与 伦比的几何美感, 完美彰显现代 爱情理念——与爱人一同见证真 爱,为爱定格。

唯一真爱钻戒,采用四爪镶 嵌,让钻石看起来更加闪耀。四 爪也代表今生今世, 寓意不离不 弃、共度余生。

小朱



■漯河白酒市场调查系列报道之三

豫酒振兴 任重道远

■本报记者 郝河庆

白酒市场是一个完全开放的 市场。目前,漯河市场上有黔、 川、豫、鄂、皖、苏等主要品牌 的白酒。因此,我市白酒市场的 现状是,在白酒"遭遇战"中, 外来品牌瓜分一半以上市场份 额,豫酒包括我市地产酒品牌在 内,正在受到外地白酒的挤压, 占据了不到一半的市场份额。

中低端市场是主战场

"我市白酒市场存在两种现 象,一种是高规格商务或社交宴 请都喝名贵好酒;另一种是大众 消费跟风市场潮流,在消费能力 许可的情况下,人们更倾向于购 买知名品牌白酒。"市酒业协会 执行会长马建民告诉记者,"酱 香型白酒领跑我市白酒高端市 场。中低端市场浓香、清香、凤 香等白酒并驾齐驱,包括豫酒品 牌。

市区柳江路一家烟酒店老板 告诉记者,消费者在购买每瓶 100元左右的白酒时,大多选择 浓香型、清香型白酒, 也包括豫 酒品牌。据介绍,普通消费者购 买白酒时,首先考虑同类型白酒 的酒文化,也就是名气大小,其 次才关注优惠幅度和价格。

市民岳先生退休后以钓鱼为 乐,每天午饭和晚饭时习惯喝两 杯白酒。"吃饭时闻着酒香,顿时 心情愉悦。不过, 作为每日的口 粮酒, 我选择咱老百姓喝得起、 好喝又不贵的品牌。"他说。

白酒品牌的双重追求

中低档白酒将是我市白酒市 场竞争最为激烈的领域。马建民 认为,随着大众消费成为白酒行 业增长的主要驱动力,居民收入 和消费能力对于白酒行业的影响 日趋明显。

马建民表示,有人认为高中 低档白酒的区别主要体现在产品 的质量、价格和包装上面,这是 非常狭隘的认识。事实上,品牌 文化的差异才是核心所在。在产 品高度同质化的酒类市场,不同 阶层消费者的文化需求是有差异 的, 所以仅仅依靠传统的酒文化 难以满足众多消费者的需求。

豫酒振兴任重道远

2017年,按照省政府"豫酒 振兴"的总体要求,我市第一时 间成立白酒业发展领导小组, 研究出台《漯河市促进白酒产 业快速发展的意见》,并于2019 年荣获全省白酒业转型发展先进 省辖市称号。全省酒企"五朵银 花"——贾湖酒业荣获税收增速 较快的先进酒企称号。

"然而,随着各大外来品牌在 漯河市场'攻城略地',目前豫酒 不得不面对外省品牌白酒的强烈 挤压。"采访中,我市从事广告传 媒工作的张先生的观点或许能代 表大多数消费者的心声,"从情感 上来讲,我们还是认同本地品牌 的白酒,但从酿造历史、营销手 段、促销力度等方面来讲,我们 本土的品牌确实不如人家, 现在 人们喝的是潮流和品牌。'

"如今,人们的消费理念发生 了很大变化,白酒作为一种特殊 的商品,消费者在选购时注重物 质和文化双重属性。"市消协秘书 长李大顺说,"由于这一双重属 性,白酒企业想'一招鲜吃遍 天'的时代已不存在。只要本土 白酒企业找准自己的市场定位, 以工匠精神打造优质产品,提高 白酒品牌的美誉度,必将受到消 费者的追捧。"

市消协发布"五一"消费提示

理性消费 安全第一

"五一"小长假来临,新 一轮消费高峰随之而来,为了 广大消费者能够平安出行、合 理消费, 市消协提醒广大消费 者在假期旅游和购物中要注意 以下事项:

面对促销,理性消费。做 到按需购买,避免盲目下单;了 解促销活动规则,注意留存凭 证;谨慎选择预付式消费类产 品,避免一次性预存大笔金额。

旅游出行,安全第一。选 择自驾出行,应重视交通安 全, 要做到检查车况, 守法通 行,规避险情,确保出行安 全; 野外游玩时要注意提防有 害昆虫叮咬,掌握基本的自救 常识,确保人身安全。

在外就餐,卫生为先。消 费者在就餐方面,要选择证照 齐全、环境整洁、餐饮服务设 施完善的餐馆就餐。要谨慎 "尝鲜",对于不常见的嫩芽、 鲜蔬类食品,应注意加工和食 用方法,避免食用过量引起身 体不适。

理性维权,留存凭证。在 签署合同类交易凭证时, 要看 清商家提供的格式合同相关要 点内容,避免自身权益受损, 尽量保存好发票等凭证。

消费者在消费过程中如果 与商家发生纠纷无法协商解决 时,请及时致电12315,或向 各级消协组织投诉维权。

市装饰装修协会换届

本报讯(记者 杨 光)4 月28日上午, 市装饰装修协 会换届大会举行。我市装饰装 修行业100多家单位代表出席 会议。会议听取审议《漯河市 装饰装修协会第三届理事会工 作报告》,大家举手表决,选 举高艾为市装饰装修协会会 长,并选出新一届拟任理事会 成员、监事会成员。

市装饰装修协会成立以 来,促进行业自律,积极为消 费者维权。去年以来,成功为 消费者挽回60多万元经济损 失,一些会员单位在协会的帮 助下克服困难, 扭亏为盈。

高艾表示, 协会将牢固树 立服务意识,为会员企业多办 实事、好事, 助推我市经济发 展。

什么是悬浮式卫生间

■本报记者 杨 旭

近年来,悬浮式卫生间逐 渐走进大众视野。何为悬浮式 卫生间? 这种设计有哪些优 势? 在日前的采访中, 漯河浩 天装饰工程有限公司负责人张 兵给出了答案。

"悬浮式卫生间是指卫生 间的部分卫浴用品不挨地面, 在视觉上呈现悬空的效果。这 样的设计既美观, 又方便平时 打理。"张兵说。

浴室柜悬空设计想必很多 人都见过,它最大的优点是没 有卫生死角,还节省空间,悬 空的部分可以用来放一些盆 子、凳子等物品。

悬浮马桶听起来高大上, 其实是壁挂墙排马桶。与传统 地排马桶相比,壁挂马桶的水

箱隐藏入墙体,制造出悬空的 视觉效果,看起来干净利落, 还避免了传统马桶水箱后面出 现卫生死角的问题。 悬浮花洒将管道和水龙

头阀芯预埋在墙内, 只留开 关和出水口在外面,悬浮水 龙头和悬浮花洒的原理类 卫生间离不开置物架,相

比落地置物架,壁挂置物架更 节约空间。打造悬浮式卫生 间,还可以设计一些壁龛,增 加收纳空间。 "打造悬浮式卫生间其实

并不复杂,有众多优点,也少 不了缺点,强排管道一旦出问 题,维修很不方便。到底如何 选择,还要根据业主的实际需 求。"张兵说。



挑选墙布牢记这几点

■见习记者 刘净旖

近年来,墙布因具备美 观、图案新颖等优点,越来越 得到消费者的认可,但市场上 各种墙布产品质量参差不齐。 如何挑选墙布?新丝路白 璧・无缝墙布漯河店店长张川 给出了一些建议。

"环保是挑选墙布的基本 标准。首先,消费者要选择知 名品牌的墙布, 要看产品检测 报告,不要轻易被销售人员的 介绍影响。"张川说,"其次, 可以通过'看、摸、闻、擦' 的方法初步鉴别。"

消费者也可以观察墙布表 面的图案是否清晰、色彩是否 均匀。特别是店内铺贴的样 品,需要检查上面是否有褶 皱、气泡,这也体现出工人的 铺贴技术。质量好的墙布,做 出来的墙体看着舒适、平整且 富有立体感。

片面的, 因为不同厂商的热胶 制作工艺也不同。"如果走进 一家不知名的墙布店,马上就 能闻到异味, 即使商家提供的 检测报告合格, 也不要选 购。"张川说,"如果店内空气 没有异味,消费者还需要贴近 产品细闻是否有异味。"

墙布的成本与材质、图案

复杂度及密度有关。消费者也

可通过触摸感受产品的质感,

以及通过密度和重量了解墙布

的品质。质量越好,墙布密度

含有金属染色剂, 墙布一定要

选择一类面料。铺贴时用胶有

区别, 热胶铺贴是行业的发展

方向, 但说热胶比冷胶环保是

墙布是染色纺织品,里面

越大,也越沉重。

最后一步是用圆珠笔画到 墙布表面,看是否能清洗掉, 好的墙布是可以做到光亮如 新,并且不会留下任何水渍。

