

春风化雨 立德树人

——市外语中学德育工作侧记

■本报记者 李文斌

2020年11月19日,市外语中学学生张永敬在校门口捡到一个红色笔筒,打开一看里面有200多元钱。她没有犹豫,转身把钱交给了老师。

今年4月10日,市外语中学学生郭嘉诚和杨臣枫在昌建广场篮球场捡到一个包,里面有身份证、一张银行卡和一张工作证。几经周折,他们与失主取得了联系。失主确认包内所有证件无一丢失后,对两位少年的义举大加赞赏。

4月24日,市外语中学学生

杨佳皓在参加全市首届中小学生田径运动会时,捡到一部手机,及时上交运动会组委会。杨佳皓这种拾金不昧的精神受到市教育局领导的表扬。该校也被授予“体育道德风尚奖”。为弘扬正气、树立先进典型,市外语中学授予杨佳皓“拾金不昧好少年”荣誉称号。

这些学生用自己的实际行动展现了当代中学生良好道德风貌。近年来,市外语中学以立德树人为中心,认真贯彻落实学校德育工作总体要求,注重培养学生良好的思想道德品质和行为习惯,培养出一批品德高尚的学生。他们拾金不昧、尊老爱幼、孝敬长辈;他们传承中华传统美德,心中有爱,是合格的社会主义接班人。

在德育工作中,市外语中学以“做人”教育为基础,加强德育教育,进一步规范学生的日常行为。该校对学生实行档案化管理,分类建立学生德育档案;定期召开学生德育工作座谈会,加强分析研究,改革教学方法,有针对性地经常性开展教育和转化工作。

学校充分联合班主任、学生、家长及社会力量,把谈心、家长的配合与支持、纪律处分等有机结合起来,对问题学生进行教育。德育处按照“爱护不嫌弃,严管不体罚,转化不转移”的要求,增强教育问题学生的责任意识,明确工作职责,建立奖惩机制。班主任认真制订工作计划并开展工作总结,对问题学生开展个性化教育,发掘问题学生的特长和优点,给他们更多关爱。

学校坚持以正面教育为主,对好人好事进行大力宣传,树立正面典型。此外,学校还通过举办法治讲座,使学生了解基本的

法律知识,自觉守法,并学会用法律保护自己。

学校坚持开展创建“文明班级”活动,采取“常检查、日通报、周小结、月评比、期总评”的方法,开展“三好学生”“优秀学生干部”等评比活动,以榜样的力量教育和引导学生。学校开展各种活动和培训,提升班主任的德育素养和实际工作水平,增强他们的责任感和使命感,提高他们的班级管理能力和沟通能力;通过召开家长会,增强家长的法治观念,形成家庭、社会、学校教育三方合力。

漯河职院举办专题培训班 传承红色精神 强化党性教育

7月12日至20日,漯河职院在安徽金寨举办“传承红色精神 强化党性教育”专题培训班,组织副科级以上党员干部集中学习,进一步加强学校党员干部队伍建设,提升党员干部思想政治素质和办学治校能力,推动学校各项事业高质量发展和可持续发展。

本次培训主要采取专题讲座、现场教学和分组研讨等方式,邀请安徽金寨干部学院教

务部主任邓正霖为大家上了题为《让红色基因代代相传——大别山精神及其当代价值》的专题党课。在安徽刘邓大军指挥部和大湾村,党员们参观展览、聆听讲解,重温了刘邓大军千里挺进大别山,克服重重困难,最终取得胜利的辉煌历史。随后,党员们面向党旗重温入党誓词。

芦靖 晁松杰

市消协发布健身消费提醒 选择正规健身房 谨慎签订合同

随着夏日高温天气到来,越来越多的市民选择在室内健身房锻炼身体,因此相关的投诉也有所增多。市消协通过分析发现,主要问题集中在以下四个方面:

- 一是通过虚假宣传推出不同种类的优惠券,吸引消费者一次性付款办理,但事后又以种种理由不予兑现;
- 二是商家任意改变服务内容,如营业时间无故更改,改变服务设施或场所等;
- 三是商家中途歇业或者转让,消费者剩余的预付款无法正常消费或者退款;
- 四是未按合同约定提供有关条款提供退卡、转卡服务,对于双方未约定退卡条款的,经营者拒绝退卡,或设置退卡障碍。

为了防止一些不必要的消费纠纷发生,市消协发出如下消费警示:

一、慎重选择商家。在选

择健身机构前,应核实健身机构的资质、经营状态,应选择规模大、设备齐全、信誉好的健身机构。

二、合理选择消费产品。商家健身套餐种类繁多,消费者切勿被部分套餐优惠冲昏头脑,一定要选择适合自己的消费产品,不要被商家的优惠折扣迷惑而冲动消费。

三、谨慎签订合同。在办理预付卡的时候,要仔细阅读和阅读办卡说明,不要轻信商家的口头承诺,尽量对商家服务人员、服务项目、使用年限、退卡事宜等进行书面约定,形成正式合同。

四、合理表达诉求。与商家发生争议时,消费者要保持冷静,理性维权、合理表达诉求,积极协商解决延期、换址、退款等事宜,对故意不遵守承诺的商家,可致电“12315”或向各级消协组织投诉维权。

赵超



郜月华

图片由受访者提供

■本报记者 杨旭

从1991年8月起,郜月华在

用爱心呵护孩子成长

——记召陵镇一中语文教师郜月华

三尺讲台上默默耕耘近30年。在日复一日的工作中,郜月华用爱心和耐心呵护孩子成长,也越来越深刻地感受到这份工作带给自己的成就感和幸福感。

郜月华是召陵区召陵镇一中的语文教师。多年来,她不断研究教学理论,积累教学经验,逐渐总结出一套自己的教学方法。她注重分析解题思路,善于创设教学情景,调动学生的积极性,提升他们发现问题、解决问题的能力。“语文课的时间过得太快了!”这是下课铃响起时学生经常说的一句话。

郜月华因材施教,对不同的学生实行不同的教学方法。尤其是学困生,郜月华知道他

们的内心敏感,便努力挖掘他们身上的亮点,加以鼓励。“转化学困生最需要耐心,同时要让他们感受到老师对他们的关注。”她说。

教育家陶行知说:“播种行为,就收获习惯;播种习惯,就收获性格;播种性格,就收获命运。”这句话道出了培养习惯的重要性。养成阅读习惯是学好语文的重中之重。为此,郜月华为学生筛选阅读书目,制订阅读计划,并要求他们摘抄其中的佳句作为写作素材。这样坚持下去,学生的写作水平都有了明显提高。她所带班级的语文成绩总是在全校名列前茅。

在郜月华看来,教师不仅要

教书育人,还要为人师表。当她鼓舞学生努力拼搏时,自己首先做到了忘我工作;当她号召学生积极劳动时,自己不会只在一旁指手画脚,而是和学生一起劳动;当她要求学生遵守纪律时,自己也做到了遵守校纪班规……“有一次我表扬一名学生勤奋努力,他笑着说是跟我学的。这句话让我感到无比自豪,也说明了言传身教的重要性。”郜月华说。

对于班级管理,郜月华也有一套办法。她通过设立“纪律星”“卫生星”“礼貌星”等,激励学生养成良好的行为习惯,并定期举办“好习惯伴我行”“争创书香好班级”等主题班会,建设

积极向上的班风、学风。

郜月华先后被评为召陵区优秀班主任、召陵区优秀教师和漯河市优秀班主任。她撰写的论文《如何营造教学过程中师生之间的和谐氛围》获得市级一等奖,讲授的优质课《口技》也荣获市级一等奖。

“路漫漫其修远兮,吾将上下而求索。”采访中,郜月华告诉记者这是她追求的境界。教师的一言一行影响着学生,因此她不能怠慢,也不敢怠慢。不知多少个宁静的夜晚,郜月华仍在完善教学计划。在她心中,学生的爱戴、家长的信任和同事的认可就是支持她前进的不竭动力。

李迪:为顾客提供高端婚礼服务

■本报记者 齐国震

这帮年轻人不简单:不仅婚礼现场氛围营造得如梦如幻,富有浪漫色彩,连办公场所也打造得富有艺术气息……日前,记者走进市区泰山路南段路东的美境婚礼策划公司,感受到了该公司的别具一格。

28岁的李迪是该公司的创始人。他用了四年时间,就把高端婚礼做得风生水起。

“其实,踏进婚礼策划这个行业纯属偶然。”李迪告诉记者,2015年大学毕业后,他误打误撞来到郑州一家婚礼策划公司。工作一段时间后,他发现无论是工作内容还是工作性质都是自己喜欢的,便决定留了下来,没想到这一决定改变了自己的命运。

“我很喜欢郑州这家公司的经营理念和模式,于是就沉下心来学习和研究。”李迪说。

2016年6月,李迪回到家乡漯河。2017年4月,李迪成立了自己的婚礼策划公司,而且是漯



美境婚礼策划公司打造的婚礼现场。

图片由受访者提供

河为数不多的高端婚礼策划公司。

“当时的婚礼市场是没有行业标准的,我觉得应该树立一个标杆,用超前的设计理念,为新人打造独一无二的婚礼,让更多人享受到优质的服务。”李迪说,公司采取“三对

一”的婚礼服务流程(即专业的策划师、婚礼督导和新娘秘书)为新人提供贴身服务。无论是婚礼的时间规划、流程规划,还是路线规划,他都做到了从细节入手,用真情服务,赢得了客户的信任和好评,继而口碑相传,助力公司业务芝

麻开花节节高。

李迪告诉记者,以前我市流行的模式是婚礼现场摆放很多道具,婚礼公司的工作人员成了道具搬运工,婚礼氛围并不出彩。如今的“90后”和“95后”,更注重独一无二的设计和现场氛围能给宾客带来什么样的感受。所以,用专业的设计和用心的策划是打动客户的唯一法宝。

有一次,一对新人的婚礼将于两天后举办。在与公司沟通中,这对新人并没有提出需要一种立体的泡雕道具。为了让婚礼达到或者超出客户需要的效果,李迪决定为客户免费提供这种成本达数万元的道具。为了赶时

间,他派工作人员驱车数百公里定制道具,第二天晚上赶回来的时候,公司人员已经在布置婚礼现场了。婚礼当天,公司策划的梦幻婚礼让新娘流下了激动的泪水。从此,这对新人与李迪成了好朋友,也成了公司的义务宣传员,为李迪介绍了大批客户。

“每当看到新人的亲朋好友对婚礼策划赞不绝口时,我觉得公司的价值得到了体现,无形中产生一种做好婚礼策划的使命感。”李迪说,“虽然婚庆行业竞争激烈,但我会带领公司员工用心做好每一场婚礼,持续引领中高端婚礼市场发展,为人们的幸福生活注入更多甜蜜和活力。”



漯河日报社 漯河市市场监督管理局 漯河市消费者协会 主办 消费者投诉热线:12315

赵丽秋:打造漯河特色伴手礼



漯河麻鸡旗舰店。

■文图 本报记者 孙宸

散发着浓郁诱人的香气,鸡肉与鸡骨分离,肉质紧实,入口有辣椒的辣,嚼后又有花椒的麻,吃上一口,让人回味无穷……近日,记者来到位于市区泰山路北段的漯河麻鸡旗舰店,

听到不少食客对漯河麻鸡这样的评价。

河南筋叨餐饮服务服务有限公司负责人赵丽秋深耕餐饮行业二十多年,经过多方调查,她认为漯河麻鸡可以成为我市餐饮界的名品牌。2009年9月22日,漯河

麻鸡获国家农产品地理标志登记保护,这是我省第一个获得登记保护的畜禽产品。漯河麻鸡选用的是生长周期比较长的跑地鸡,肉质嫩爽滑甜,香而不腻,口感劲道。赵丽秋相信,漯河麻鸡会让更多人知晓,成为漯河特色伴手礼。

选定项目后,赵丽秋遇到了困难,就是麻鸡的来源。由于麻鸡生长周期较长,成本较高,养殖户利润较低,因此当时我市并没有形成规模养殖。

在相关部门的帮助下,赵丽秋与舞阳宏发牧业达成合作。这也只是解决了原材料的问题,还需要加强团队建设。经过一系列探索,公司逐步形成了赵丽秋负责项目推进,生产管理部负责麻鸡烹饪制作和安全保障,海乐文公司负责文创,网络运营部通过抖音、快手等平台进行国内线上营销,泰山路北段的旗舰店负责线下营销的发展模式。

然而,新的问题接踵而至,漯河麻鸡的制作工艺与传统烧鸡

有所不同,麻鸡肉质嫩,腌制风干后直接卤,但卤的时间既不能太长又不能太短,必须把控好火候,在老卤汤中浸润入味才能出锅。经过多次研究,采用选、烫、洗、剪、涮、腌、晾、卤等18道工序及36味天然香料,历经48个小时传统加工流程,最终成就了漯河麻鸡独特的美味。

工序虽繁不敢省人工,原料虽贵不敢降品质。正是赵丽秋团队对麻鸡的选材、加工制作、文创包装的苛刻要求,使得漯河麻鸡刚一上市就深受市民喜爱,成为越来越多市民走亲访友的伴手礼。驻外的漯河商会、河南商会也纷纷下单。

赵丽秋说,漯河麻鸡平时线

下旗舰店销售居多,节假日线上购买者居多,基本上每天能售出50只,节假日每天能售出200只。为了大力推广漯河麻鸡,上市至今公司一直推出买第2只半价的优惠政策,这样相当于成本价销售。

在做好漯河麻鸡的同时,赵丽秋不忘回报社会,组织团队开展走访慰问老党员活动。舞阳宏发牧业按照“基地+养殖户”模式,让养殖户的钱包鼓了起来。去年,舞阳宏发牧业捐赠扶贫专款130多万元,助力乡村振兴。

此外,在首届漯河伴手礼评选活动中,漯河麻鸡荣获2020漯河伴手礼三等奖。



2021漯河餐饮老字号寻访活动 企业风采展示 主办:漯河日报社 漯河市餐饮与饭店行业协会

如何保养实木家具

■本报记者 杨旭

很多业主购买实木家具,看中的是其坚固、耐用的品质。然而,实木家具保养不当,就可能出现开裂、变形等问题。实木家具如何保养?日前,漯河浩天装饰工程有限公司负责人张兵提出了一些建议。

实木家具可能出现开裂、变形等问题是由木材的通性带来的。为了尽可能避免这种情况的发生,一些对品质要求较高的厂家会在制作家具前对木材进行特殊处理。“加工前木材往往需要放置在恒湿空间一段时间。如果这期间木材出现开裂、变形或者虫蛀,就会被淘汰。”张兵说。

木材是否会开裂、变形与温度、湿度有很大关系。使用中,业主应注意不要让家具受到阳光暴晒。同时,夏天用空调时不要对着家具一直吹,冬天用暖气时也不要让暖气片距离家具太近。如果室内干燥,

最好使用加湿器。如何擦拭实木家具也有讲究。“先用干毛巾擦拭灰尘,再用湿毛巾擦拭一遍,最后用干毛巾擦干表面。”张兵说,“另外,我建议家里备一瓶实木家具保养油,最好半年用一次。”

实木家具的清洁还有一些禁忌。“第一大禁忌就是用洗洁精、洗衣液等化学清洁剂擦拭家具表面,这是很多业主都会忽略的一点。”张兵说,“还有就是不能让实木家具吸收过多水分,因此擦拭时不要用太湿的毛巾。”此外,实木家具出厂前一般涂刷水性漆,这种漆在家具表面受到外力损伤时不会大面积损坏,只要不是严重撞击、硬物划伤、人为来回摩擦,一般不会损伤外观。如果餐桌、茶几等家具的表面出现划伤,张兵建议请专业人士进行维修,不要尝试自己修补。



浩天装饰集团 HAOTIAN DECORATION GROUP 让您拥有健康生态家 400-885-5251 地址:漯河市107国道与柳江路交汇处

图片新闻



近日,市沙澧诗词协会主席沈进华为晨读诵读员讲解《唐诗三百首》及古典诗词的“三美”。 宋丽君 摄